

左毛ひよしと

福博
ブ
ラ
リ
ぶ
ら

十四日、大相撲は中日を迎えた。盛り上がる両国国技館。力士たちが化粧まわしをつけて上がる土俵。その土俵づくりに欠かせない道員が土俵ガワだが、今は全国でただ一人、福岡市

出てきて「鍛冶屋の道具は
家にござりますから、ぜひ
…」と頼み込んだ。島の鍛
治屋を賣い取つたのだ。大
庭さんが「給料は払えませ
んよ」というと、両親は「無
給で結構です」と切り返す。
打ち込む宮崎さんに、大将
(彼は大庭さんをこう呼ぶ)
から指示が飛ぶ。手取り足
取り教えはしない。「見て
盗め」が基本だ。

き上げる。切れ味が悪くなつたら砥石で研ぐなど、こまめな手入れがポイントだ。

@ @

大庭さんが独立して五年、夢が一つある。二年かけて作った、消えた農機具・土木工具である「窓グワ」「練りグワ」「片ツル」などのミニチュア五百種千五百点を図録に残すこと

鉄はさびる。さび防止のコツは、使用後に熱湯をかけ、乾いたふきんで拭く。あるのは、磨き粉をつけた大根またはニンジンのへたでこすり、お湯をかけて拭の活力を生む。

だ。しかし、鍛冶屋にかける師弟二人の情熱は衰えることがない。

「切れ味がよかですね」

ビルの谷間の鍛冶屋さん2人。大将の大庭利男さん(右)と弟子の宮崎春生さん

ビルの谷間の鍛冶屋さん

業にもお供する土俵グワ。ところが、その土俵グワをつくる業界は後継者難。鍛冶屋では食べていいからだ。

三年前、高校を出たばかりの宮崎春生さん(二)は、長崎県五島市岐宿町出身で、大庭さんに入学を請つた。主は、いつたん断つた。すると、両親が五島から

候補を工場に訪ねた。
嫁入りする娘に持たせたのは昔。今は男性が自分の包丁を持ちたいと買いに来る。週三本売れると上々。同工場が作る博多包丁は一日三丁。七千五百円。上手に使うと二十年はもつ。

得には五年以上かかる。本
体の鉄板に、熱した鋼を
流し込むときに「ラ」を溶か
し込んだら温度が上がる。
すると鋼が薄く広がり、切
れ味が増す。この「焰焰流
し」という独特の技術が必
要だ。しかし土俵グワの年
間売上高はわずか三十万
円。包丁の売り上げを入れ
てもたかがしれている。日
々の暮らしは年金が頼り
官崎さんの夢は「超一流
の鍛冶屋さん」。その夢は
「牛、馬を飼い、アイガモ
農法を実践、自転車に乗つ
て往診する」父親のライフ
スタイルと相似形だ。
父親の原点は「インドで
修道女のマザー・テレサに
出会ったこと」とも語る。
「彼女に『きれいな目をし
ていますね』と声を掛けら

れ、父は感激。施設「死を待つ人の家」を見て、今度は衝撃を受けたのです

つたのだった。
（地域報道センター・川上弘文）

